

# シヨウグンノヒ 将軍の日

参加者の声



年商：7,000万円

1日ごとの売上と見ると、長年の経験で日々。

「やるべきこと」が「おかげさまで」の気持ちで明確に決まっています。

おかげさまで。

年商：1億円

最近自分一人でもよく気が付く仕事の内容がほぼ同じだったので、後天的な先輩のセリやアドバイスをしなかったらよかったのではと嬉しかった。

年商：1億円

今までの経営の弱点がはっきり判り、今後の対策が立てやすくなり、大変役に立った。又、経営者としてのやる気もでてきた。

年商：3,200万円

やるべきことが明確になりました。自頃のことばかりで

自社分析、今後の状態が把握できた

ということになりました。

年商：2億円

自社分析を定性的な面からを行い、現状の課題を俯瞰して考えること  
 ができました。中期計画ですと、ある程度慶を持。た数値が作れますが、  
 「どの程度、いつまでに実現できるか？」と、具付策を考えた上で、大変有意義でした。

年商：1億7,000円

現場を離れて自社に向き合う時間を設けることは大切

年商：1億5,000万円

今まで、目の前の事（仕事と仕事）に追われ、5年も先の事まで考える  
 ことがありませんでした。今回、目標を立てる事によって、今会社かどん  
 な状況にあるかまで、理解できたので、とっても良かったと思います。

年商：3,000万円

現場主義の中で育ってきた為、経営する事やリスクについて  
 は見落してしまっていたが、今回その事を理解する事ができた  
 ので、会社経営の根本を見直したいと思っています。

【建設業】

年商：3億2,475万円

これまで社長と一緒に経営セミナー等に参加したことがなく、今回社長と私の考え方の違いが明確になったのが、一着の収穫でした。

【製造業】

年商：2億8,000万円

本日はありがとうございました。次世代の経営者として、会社の現状を客観的に分析することができ、有意義な時間でした。

【IT・広告業】

年商：？万円

5年以内の中期計画を作成することになり、短期の目標が、より鮮明になりました。今後、私自身と社長間のギャップを埋める意味でも大変、有意義な時間になりました。本日はありがとうございました。