



シヨウゲンノヒ  
将軍の日

社長様ご感想

## 【サービス業】

年商:約21億円

借入金・給与UP・ボーナス・人数の増員などの  
限度目を理解することが出来ました。  
また、カンパニーの中での当社のリスクも再考  
することが出来て良かったです。

年商:約1億9千万円

組織力、という観点で考え直す必要があったのだ、  
ということも勉強になりました。計画を戦略戦略し  
べルに落とし込んでいきたいと思います。

年商:約1,100万円

大変勉強になりました。日々の業務に追われ、事業の目標や現状把握を怠って  
いたことに反省し、明日から経営者として自覚をもち、事業を伸ばして  
行きたいと思っています。



## 【小売業】

年商:約4千万円

とてもわかりやすく、細かく、計画を立てることができました。  
もっと早く、このセミナーに参加したかったです。  
経理の時間をもう少し長くとらせてもらおうと思います。



年商:約4億2千万円

終日 自社の経営、実情を把握、分析を  
集中して行うことが出来たことは意義深く  
実効性の高い計画が立案できました。

年商:約2億3千万円

漠然とした自分の考えと理想が、お程度明確に  
なること、企業おとし経営者としての資質を高め  
同業他社(目)と比 勉強になりました。



## 【製造業】

年商:約1億2千万円

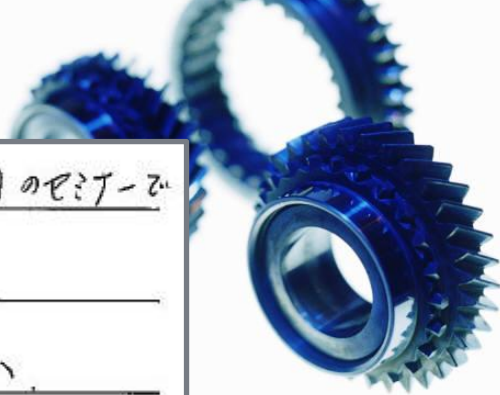
ほかさんとしよけんは いろいろ事を考えていたが、今日のセミナーで

具体的に何をあきらめかか解った。

今が捨てるものかあきらめか。

計画のシミュレーションによつてこの年度が非常に苦しいのか。

ふんわり特はとこからよく解り、これも勉強にはなった。



年商:約3,600万円

会社経営の何たるか、初歩的仕事は今やと確認できた。

経営と経理の相関性と有用性が理解できたと感じる。

後継者と共に、バランスの良い経営の王道を学ぶことかと思えば

良かったと思っております。(反省も含め)

## 【運輸業】

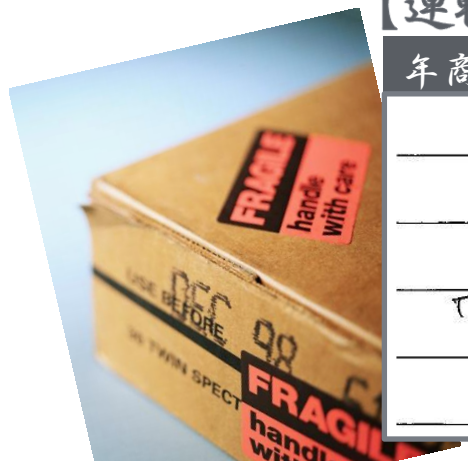
年商:約5億2千万円

長時間で途中で飽きたらと思って

いれたら、アツと言う肉の出来事で  
驚きと同時に新鮮な内容でした。

「自社の課題」がハッキリとしたので

明日からの活動に生かしたいと思っております。



## 【建設業】

年商:約3億2千万円

計数的な整理と心の部分を整理する事ができ  
大変有意義な時間でした。

方向性に自信を深める事が  
明日への活力になりました



## 【医療・福祉】

年商:約7億8千万円

営業力 = 認知度 × 価格が決められる

力と計画も、かつX-3が未来を

年商: ? 万円

新しいシステムを取り入れ、あまり周りには参考にはない病院  
がなく、本日、シミュレーションするに、未来のことを  
しっかりと把握できるように気がしています。

